



BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER **«BUILDING GLASS» (m/w)**



Hohe Innovation und Kompetenz als Erfolgsfaktor!

Herausforderung

Saint-Gobain ist als globale Unternehmensgruppe in der Schweiz regional stark verankert. Die Marken im Bereich Bauhandel, Bauprodukte und Glas gehören zu den nationalen Marktführern. Die Werkstoffe sorgen in Gebäuden, Infrastrukturen und industriellen Anwendungen für Komfort, Leistung und Sicherheit. Auf der Basis einer detaillierten Marktanalyse erarbeiten Sie zusammen mit den Fachspezialisten einen dynamisierenden und zielorientierten Aktionsplan – Sie erzeugen «Pull-Effekte» im CH-Markt. Mit absoluter Identifikation und einer kompromisslosen Kundenorientierung setzen Sie klare Akzente – Sie repräsentieren Saint-Gobain Building Glass im nationalen Markt. Der Auf- und Ausbau des Netzwerks, die Beratung und Schulung der Kunden und die Entwicklung von nachhaltigen Partnerschaften stehen im Zentrum. Sachverstand im Bau, Verkaufsflair, Selbstkompetenz und ein überdurchschnittliches Engagement garantiert den langfristigen Erfolg.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.201043** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsorte

Homeoffice

GLASSOLUTIONS

8280 Kreuzlingen

www.glassolutions.ch

